ECONOMIQUE - GESTION D'ENTREPRISE

FORMATION OBLIGATOIRE ☐ OUI ■ NON

METTRE EN PLACE OU DÉVELOPPER UN POINT DE VENTE À LA FERME OU UN MAGASIN DE PRODUCTEURS

OBJECTIFS

> Être capable de mettre en œuvre **une stratégie de vente en circuit court** : point de vente à la ferme ou magasin de producteur lors d'une création ou d'un perfectionnement.

> Déterminer les objectifs et **planifier une feuille de route pour assurer une réussite des ventes en circuit court.**

INTERVENANTS

Sylvain Imbert (CERFRANCE), consultant expert en stratégie de commercialisation et circuit court et formateur agréé

DATES(S) / LIEU / HORAIRES

> date à définir
> 33230 ABZAC
> 9h00 à 12h30 et 13h30 à 17h00

Siège
INTERFACE ELEVAGE
57 route de Samadet
64410 Arzacq-Arraziguet
interface-elevage.com

Responsable de formation, gérante de la société
Christine MEYMERIT
06 30 49 54 43
interface.elevage@orange.fr

Accueil téléphonique, assistante de formation, contact pour inscription
Emilie LARRAS
07 88 72 62 28
formation.interface.elevage@gmail.com

METTRE EN PLACE OU DÉVELOPPER UN POINT DE VENTE À LA FERME OU UN MAGASIN DE PRODUCTEURS

ECONOMIQUE - GESTION D'ENTREPRISE

PROGRAMME

> Analyse des indicateurs commerciaux et économiques de son point de vente : paramètre d'implantation, valeurs marchande d'un linéaire, éléments économiques d'un point de vente,

> Analyser les atouts et contraintes, les forces et faiblesses d'une structure collective type point de vente de producteurs de manière à identifier les facteurs de réussite,

> Approche marketing, agencement de son point de vente en respectant les principales règles d'un plan de marchéage : 7 règles sur le comportement du consommateur d'un point de vente,

> Boutique de producteurs : le fonctionnement, l'organisation collective et les liens contractuels,

> Échanges d'expériences à partir de cas concrets,

> Bilan de la formation

Possibilité d'adaptation du programme selon les besoins du groupe

DURÉE
3 JOURS
(21 HEURES)

PUBLIC
AGRICULTEURS

PRÉ-REQUIS
AUCUN

PÉDAGOGIE
MÉTHODE PARTICIPATIVE ET COLLABORATIVE, QUIZZ, EXERCICES DE MISE EN SITUATION, ÉCHANGES INTERACTIFS

EVALUATION DES ACQUIS
AUTODIAGNOSTIC EN DÉBUT DE FORMATION ET QCM EN FIN DE SESSION

COÛT PÉDAGOGIQUE
• AGRICULTEUR : 291.67€ HT PAR PERSONNE ET PAR JOUR SOIT 350€ TTC PRIS EN CHARGE PAR VIVEA
• POUR LES AUTRES OPCO, NOUS CONSULTER

Pour réussir votre formation, notre organisme est en capacité d'adapter ses prestations aux éventuelles **situations de handicap**, temporaires ou permanentes. Une prise de contact est effectuée en amont afin d'étudier ensemble les possibilités d'accueil dans les **meilleures conditions**.

Indicateurs de performances : 95% taux de satisfaction des bénéficiaires, 95% de taux de conformité sur les objectifs pédagogiques annoncés, 728 bénéficiaires formés en 2025.

Les conditions générales d'utilisation (CGU) sont disponibles sur demande et sur notre site internet.